

Spécialisée dans la régulation et les automatismes pour le chauffage ainsi que dans l'électrotechnique et la domotique, [TEMPOLEC](#) est une PME belge bénéficiant d'une solide réputation sur le marché du chauffage.

Afin de poursuivre son développement, nous recherchons un collaborateur enthousiaste pour la fonction de (m /f):

**TECHNICO-COMMERCIAL
DÉPARTEMENT « CHAUFFAGE-RÉGULATION »**

GESTION DU RÉSEAU DE VENTE 'CHAUFFAGE-RÉGULATION' EN WALLONIE

- Votre mission : vous visitez régulièrement les grossistes en matériel HVAC pour entretenir et développer les ventes, apporter les conseils techniques, introduire les nouveautés, assurer les formations " produits " et mettre en avant les promotions.
- Vous rencontrez également les installateurs et les bureaux d'études afin de faire connaître nos gammes de produits et solutions.
- Vous établissez un reporting régulier de vos contacts et faites remonter l'information du terrain en interne.
- Vous analysez l'évolution des ventes dans votre secteur, assurez le suivi des offres et faites évoluer votre chiffre d'affaires.
- Vous participez aux réunions commerciales mensuelles ainsi qu'aux divers évènements organisés par les clients.

CURIOSITÉ TECHNIQUE ET FLAIR COMMERCIAL

- Vous disposez d'une bonne expérience en vente B2B, de préférence dans le secteur du chauffage.
- Vous avez de bonnes connaissances en électricité.
- Votre curiosité et votre engagement vous permettent de rapidement maîtriser la gamme de produits.
- Grâce à vos capacités relationnelles, vous construisez une relation de confiance à long terme avec vos clients.
- Organisé et autonome, vous mettez tout en œuvre pour atteindre les objectifs.
- Vous utilisez couramment les outils informatiques (MS Office et CRM).

FONCTION DE PREMIER PLAN AU SEIN D'UNE PME STABLE ET INNOVANTE

- Vous intégrez une entreprise reconnue pour son niveau de service et la qualité de ses produits.
- Vous avez l'appui d'une équipe interne solide et d'un management ouvert.
- Vous avez l'opportunité d'étendre vos connaissances par des formations et l'expertise présente en interne.